

# Für die Fa. P. Lindberg, Dänemark, sucht der dänische Personalvermittler POULSEN einen Geschäftsstellenleiter (m/w)

## Kundenorientiertes Vertriebs- und Marketingprofil mit landwirtschaftlichen Branchenkenntnissen



Das dänische Unternehmen P. Lindberg wird im Raum Norddeutschland eine Geschäftsstelle gründen und sucht deshalb einen Geschäftsstellenleiter mit einem starken Profil, der diese Aufgabe übernehmen und mit der erforderlichen Unterstützung der dänischen Hauptverwaltung den Aufbau leiten kann. Der neue Geschäftsstellenleiter wird anfänglich von einem Gemeinschaftsbüro oder vom Home-Office aus arbeiten können. Das relativ schnelle Wachstum wird dem Geschäftsstellenleiter die Möglichkeit geben, selber den optimalen Standort der Geschäftsstelle zu identifizieren und das Einstellen der besten Mitarbeiter zu sichern

### Aufgabenschwerpunkte und Verantwortung

Sie übernehmen die Verantwortung für die Verwirklichung des Wachstums der Fa. P. Lindberg im Raum Norddeutschland. Sie werden die neue Geschäftsstelle gründen, aufbauen, verwalten und leiten und werden für den Vertrieb und die Vermarktung verantwortlich sein. Ferner geben Sie Anregungen zur Produktpalette und zur Preisgestaltung und sichern die optimale Zusammenarbeit mit den Marketing-, Vertriebs-, Einkaufs-, Logistik- und Finanzabteilungen des dänischen Konzerns.

### Kaufmännisches Denken

Sie verfügen über relevante Erfahrungen im Bereich des Onlineverkaufs und auch gern des Versandhandels sowie des Aufbaus solcher Tätigkeiten. Solide landwirtschaftliche Fachkenntnisse und Erfahrung mit dem „Leben auf dem Lande“ sind erforderlich, und Sie können nachweisbare Ergebnisse mit der Führung und Entwicklung eines engagierten Teams vorlegen.

Sie haben vermutlich einen Bachelor- oder Masterabschluss oder einen entsprechenden Abschluss im

Bereich des Vertriebs, der Vermarktung oder der Betriebswirtschaft. Da Sie Ihre Aufgaben in enger Zusammenarbeit mit Kollegen am dänischen Hauptsitz lösen werden, ist es wichtig, dass Sie professionell und problemlos auf Englisch - oder auch gern auf Dänisch - kommunizieren.

Erfahrung mit relevanter Software, ein kreativer und energischer Zugang mit Schwerpunkt auf unternehmerischem Denken sind wichtige Kompetenzen, um eine dynamische und erfolgreiche Geschäftsstelle aufbauen zu können.

Sind Sie der richtige Bewerber, bieten wir Ihnen eine spannende Stelle in einem inspirierenden Unternehmen mit guten fachlichen und persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten in einem soliden, zukunftsorientierten Unternehmen mit einem attraktiven Vergütungspaket und Anstellungsbedingungen nach Qualifikationen und Kompetenzen.

### Bewerbung und Kontakt

Senden Sie Ihre Bewerbung und Ihren Lebenslauf mit dem Vermerk „Potenzieller Geschäftsstellenleiter“ an [jvk@poulsen-job.dk](mailto:jvk@poulsen-job.dk).

Weitere Informationen in dänischer Sprache finden Sie auf [www.poulsen-job.dk](http://www.poulsen-job.dk), oder wenden Sie sich an John Vagn Kristensen, Chefberater der Fa. POULSEN, unter der Rufnummer + 45 51 82 51 71. Alle Anfragen und Bewerbungen werden vertraulich behandelt und werden allein nach Absprache an die Fa. P. Lindberg weitergeleitet.



P. Lindberg ist ein Onlineshop und ein Versandhandelsunternehmen, das durch intensive und moderne Vermarktung Ausrüstung, Zubehör und Maschinen an Landwirte und an alle, die auf dem Lande wohnen, verkauft. Schauen Sie sich die Warenkategorien etc. auf der Homepage [www.p-lindberg.dk](http://www.p-lindberg.dk) an.

Die Geschäftsidee der P. Lindberg zielt darauf ab, bei Fabriken in der ganzen Welt ein gros einzukaufen und dem Kunden ganz ohne verteuerte Zwischenhändler Produkte anzubieten. Deshalb bietet P. Lindberg immer gute Produkte zu günstigen Preisen an.

P. Lindberg hat 160 Jahre Erfahrung, bietet eine große und breite Produktpalette mit mehr als 25.000 Artikelnummern an und verfügt über eigene Einkaufsfunktion und eigene Qualitätssicherung sowie über ein großes Lager, das den täglichen, direkten Versand an den Kunden ermöglicht.